

I Congreso Chileno de Antropología. Colegio de Antropólogos de Chile A. G, Santiago de Chile, 1985.

Familia popular y estrategias de supervivencia: un estudio de caso.

Nelson Standen.

Cita:

Nelson Standen (1985). *Familia popular y estrategias de supervivencia: un estudio de caso*. I Congreso Chileno de Antropología. Colegio de Antropólogos de Chile A. G, Santiago de Chile.

Dirección estable: <https://www.aacademica.org/i.congreso.chileno.de.antropologia/45>

ARK: <https://n2t.net/ark:/13683/ektb/Uzq>

Acta Académica es un proyecto académico sin fines de lucro enmarcado en la iniciativa de acceso abierto. Acta Académica fue creado para facilitar a investigadores de todo el mundo el compartir su producción académica. Para crear un perfil gratuitamente o acceder a otros trabajos visite: <https://www.aacademica.org>.

LA FAMILIA POPULAR Y ESTRATEGIAS DE SUPERVIVENCIA: UN ESTUDIO DE CASO

Nelson Standen

El objetivo central del trabajo de tesis, es realizar una descripción etnográfica de una familia popular urbana, poniendo especial énfasis en las estrategias de supervivencia que genera para su mantención.

Metodológicamente se recurrió, para enfrentar el trabajo de terreno, a la principal fuente de datos antropológicos: la etnografía; y la técnica elegida dentro del amplio espectro posible, fue una eminentemente cualitativa: la observación participante, que permitió obtener la información a través de la involucración directa en la vida familiar.

El grado de participación en la situación elegida fue total, esto es, se privilegió como forma de entrada un rol que permitiera un alto grado de involucración en la cotidianidad de la familia y que produjera el menor grado de distorsión en el accionar del grupo.

La actividad que como investigador realizaría no fue dada a conocer a la familia.

Se optó, además, por una observación maximizadora, esto es, no hubo selección previa de las áreas a describir. Esto permitió una acción más libre en la situación ya que no existiría ataduras temáticas que obligaran a la redefinición de áreas de interés o que sesgaran en alguna medida la obtención de datos interesantes.

El lugar elegido para realizar el trabajo de terreno fue la Población Lo Hermida, ya que existía un contacto con un joven que participaba activamente en el grupo juvenil de la Parroquia "Cristo Rey" en el primer sector de la población. A través de él fue posible ubicar una familia que dispusiera de una pieza para el arriendo.

Una vez ubicada la familia el rol asumido por mi parte tanto frente a la familia como al resto de la población, fue el de "joven estudiante que arrienda pieza con pensión completa", rol que es variado posteriormente por la familia a "sobrino del sur que viene a estudiar a Santiago", para justificar mi presencia frente al resto de la población.

El tiempo de permanencia con el grupo familiar fue de 8 meses comprendidos entre el 10 de mayo hasta el 10 de enero del año siguiente.

Un elemento teórico importante usado en el trabajo es la definición que de estrategias de supervivencia hace Arguello: un conjunto de acciones económicas, sociales, culturales y demográficas, que realizan los estratos poblacionales, que no poseen medios de producción suficientes ni se incorporan plenamente al mercado de trabajo, no obteniendo ingresos regulares para mantener su existencia a un nivel social adecuado (1981: 196).

Es necesario agregar a esta definición las acciones de tipo psicológico que tienen lugar en sectores fuertemente deprimidos, con el fin de sobrellevar y lograr adaptación a las hostiles y agresivas condiciones medioambientales.

En las acciones económicas, Arguello ubica los movimientos destinados a generar ingreso, ya sea en especies o en forma susceptible de ser usado en la supervivencia.

PRESENTACION DE DATOS

Los datos obtenidos en el terreno permiten dar una visión mucho más amplia que la referida a las estrategias de supervivencia. Será posible entregar datos sobre: educación, alimentación, consumo de alcohol, forma de tratar a los niños, vivienda, religión, jóvenes, amistades, etc.

Pero al ordenar la data obtenida, resulta como tema central que toca a numerosas esferas del existir cotidiano de la familia popular las estrategias de supervivencia, ocupando un lugar relevante, las que están definidas por acciones económicas.

Las estrategias detectadas durante el transcurso de la permanencia en terreno, pueden ser divididas según el siguiente criterio:

- 1) Las actividades destinadas a generar ingresos;
- 2) Las destinadas a evitar o disminuir el gasto en determinadas áreas; y
- 3) Las que podrían denominarse dobles, ya que permiten un ahorro inmediato pero son pensadas en la perspectiva del ingreso monetario.

A. ACTIVIDADES GENERADORAS DE INGRESO

1. Venta de láminas (de cantantes, paisajes, imágenes religiosas, etc.) en las diferentes ferias de Ñuñoa. Esta es una actividad que implica una actividad grupal para las ventas, pero tiene como principal gestor y financista al jefe de la familia, que se ayuda para la venta de un sobrino y un conocido integrado hace muy poco tiempo al círculo familiar.

Su duración es de abril - mayo como una actividad central.

2. Venta de verduras en las diferentes ferias. Actividad que realiza el dueño de casa una vez finalizada la venta de láminas con uno de sus ex-compañeros de venta, que conoce el trabajo de feria. Se inician con un zapallo que es vendido en trozos, para luego ir aumentando hasta llegar a 6 zapallos y 2 mallas de limones.

La actividad dura del 20 de mayo al 24 de julio.

3. Venta de cachureos en las diferentes ferias. Esta es una actividad que es realizada exclusivamente por el jefe de familia y que dura todo el año. Según la situación por la que se atraviesa toma un carácter de central llevándose a cabo en todas las ferias del sector, y de existir otra actividad que genere más ingreso, pasa a ser una estrategia de apoyo sólo en los fines de semana.

4. Arriendo de pieza. Actividad que ya ha sido implementada otros años, y que tiene como figura central a la dueña de casa, encargada de la atención permanente del pensionista. En otra ocasión y en ésta también, ha sido de una larga duración. Duración de mayo a enero.

5. Arriendo de terreno para instalación de vivienda. Esta situación es nueva para el grupo familiar y generadora de un alto nivel de conflicto entre propietario y arrendatarios. La mediagua instalada ocupa el espacio delantero del sitio, teniendo derecho los arrendatarios al uso del baño y de electricidad.

Duración 9 de mayo al 16 de agosto.

6. Pololos de construcción. Práctica llevada a cabo por el jefe de familia con diferente duración en trabajos de terminación de techumbre, construcción de casas en barrio alto, trabajo de terminación en edificios de gran altura.

Tiempo que abarcan estos trabajos, de julio a diciembre.

7. Venta de golosinas en la casa. Actividad llevada a cabo por la dueña de casa, y que es resistida por su marido. La venta es principalmente de cubos (a \$ 1 c/u) que son preparados en casa; así como galletas que son compradas en centro de distribución.

La duración de la venta es desde el 25 de septiembre hasta fines de octubre.

8. Empleo doméstico de la madre. Esta práctica es a la que se recurre en última instancia; y ha sido anteriormente llevada a cabo.

El trabajo lo comienza a realizar en el mes de noviembre y continúa hasta después de la salida del investigador.

Existe una fuente de ingresos para la familia que es central, por el monto en dinero y por la seguridad de su permanencia a través del año: el subsidio de cesantía.

Esta fuente de ingreso podría tomar la forma de estrategia de subsistencia, por el hecho que se pudo constatar que existe una evaluación económica de parte del sujeto, en el sentido de medir la conveniencia de dejar su trabajo y pedir el subsidio o de continuar en la situación laboral en que se encuentra.

El subsidio es una alternativa que permite manejar un ingreso estable por un tiempo determinado, posibilitando a su vez el ingreso al sector informal de la economía de manera de aumentar los ingresos de que se dispone.

B. ACTIVIDADES QUE EVITAN O DISMINUYEN GASTOS

Envío de hija cesante a casa de parientes. Luego la hija de 15 años deja su trabajo de empleada doméstica, pasa un tiempo en su hogar, donde pasa a convertirse en servidora de su propia familia, siendo posteriormente enviada a casa de sus tíos en la comuna de Quinta Normal.

Su regreso se produce por el hecho que sus padres consideran que sus tíos la hacen trabajar como si fuera empleada de ellos.

El tiempo de estadía abarcó desde agosto a mediados de diciembre.

C. ESTRATEGIAS DOBLES

- Retiro de hijo del colegio. El hijo mayor fue retirado a los 14 años, cuando cursaba el 8º año básico e ingresa inmediatamente al mundo laboral, primero como pasador de pelotas en canchas de tenis y luego como junior en una ferretería.

Aquí, sin duda, existe un ahorro al retirar al hijo, pero éste de inmediato comenzó a generar ingreso, parte del cual puede ser percibido por la familia, que a la vez, ahorra en lo relativo a compra de ropa y dinero para gastos, los que ahora el mismo hijo puede solventar.

- Retiro de hija del colegio. La hija es retirada a los 15 años y no termina el primer año medio. Ingresará al mundo laboral como empleada doméstica, actividad que mantiene durante la estadía del observador participante.

En este caso, aparte del ahorro en lo relativo a gastos de colegio, la joven pasa a ser un importante puntal de la casa, ya que debe asumir gastos como compra de zapatos a su hermano menor y pago de algunas cuentas, así como ser una persona a quien se recurre cuando existen problemas económicos inesperados, como fue el caso del corte de la electricidad, donde de inmediato se le pidió que entregara el dinero necesario para el pago.

A la vez, la familia ahorra la alimentación de la joven, ya que ella trabaja siempre puertas adentro, así como gastos de ropa y personales, ya que también es ella la que se procura todo esto.

Es necesario aclarar que existen dentro de todas las estrategias nombradas, algunas que adquieren el carácter de permanentes y otras que son circunstanciales y dependientes de la ocasión y posibilidades que se presentan en un momento determinado.

En este caso la estrategia que tomó carácter de permanente fue la venta de "cachureos" en la feria. Tomó una importancia central abarcando 6 días de la semana (que correspondían a los días que se instalaban las ferias en el sector) cuando la situación económica era más crítica, pasando luego a ejercerse sólo los fines de semana, cuando se logra obtener una actividad que genera un mayor ingreso.

Es así que la venta de "cachureos", que además se complementa con otras ventas (láminas y verdura, cuando se trabajaba en ella), pasa a convertirse en una actividad que se podría denominar de "complemento" al obtener una fuente laboral que genere una cantidad fija e importante de dinero durante la semana y como en este caso pasaron a constituirse los pololos de la construcción.

Se puede terminar diciendo por la experiencia recogida en terreno, y a la luz de los datos recogidos, que la vida familiar en los sectores populares, está marcada por una continua lucha por la supervivencia, que no sólo abarca la dimensión económica, sino que muchas veces consume otras áreas en que transcurre la vida cotidiana del sujeto popular.

BIBLIOGRAFIA

- Arguello, Oscar. Estrategias de Supervivencia: un concepto en busca de contenido. En Rev. Demografía y Economía. Vol. XV, Nº 2 Colegio de México. México D.F., México. pp. 190-203.