

VI Congreso Internacional de Investigación y Práctica Profesional en Psicología
XXI Jornadas de Investigación Décimo Encuentro de Investigadores en
Psicología del MERCOSUR. Facultad de Psicología - Universidad de Buenos
Aires, Buenos Aires, 2014.

La justificación del sistema económico y su relación con la necesidad de cierre cognitivo.

Jaume, Luis Carlos, Etchezahar, Edgardo,
Biglieri, Jorge y Cervone, Nélica.

Cita:

Jaume, Luis Carlos, Etchezahar, Edgardo, Biglieri, Jorge y Cervone, Nélica (2014). *La justificación del sistema económico y su relación con la necesidad de cierre cognitivo*. VI Congreso Internacional de Investigación y Práctica Profesional en Psicología XXI Jornadas de Investigación Décimo Encuentro de Investigadores en Psicología del MERCOSUR. Facultad de Psicología - Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires.

Dirección estable: <https://www.aacademica.org/000-035/563>

ARK: <https://n2t.net/ark:/13683/ecXM/2xd>

Acta Académica es un proyecto académico sin fines de lucro enmarcado en la iniciativa de acceso abierto. Acta Académica fue creado para facilitar a investigadores de todo el mundo el compartir su producción académica. Para crear un perfil gratuitamente o acceder a otros trabajos visite: <https://www.aacademica.org>.

LA JUSTIFICACIÓN DEL SISTEMA ECONÓMICO Y SU RELACIÓN CON LA NECESIDAD DE CIERRE COGNITIVO

Jaume, Luis Carlos; Etchezahar, Edgardo; Biglieri, Jorge; Cervone, Nélida
Facultad de Psicología, Universidad de Buenos Aires

RESUMEN

La teoría de justificación del sistema postula que los individuos poseen una motivación psicológica para defender el sistema tendiente a legitimizar el status quo que estaría modulado por constructos motivacionales como la necesidad de cierre cognitivo. Éste constructo se refiere a la motivación de las personas por buscar y mantener una respuesta definitiva ante un problema determinado, como algo opuesto a la confusión, la ambigüedad y/o la incertidumbre. Según Jost, en toda sociedad los individuos necesitan tener ciertos conocimientos que guíen su procesamiento de la información, tomar decisiones y orientar sus conductas para adaptarse a la sociedad de la mejor manera posible, es por ello que este constructo favorecería la justificación del sistema económico. El objetivo de este trabajo fue analizar las relaciones entre la justificación del sistema económico con la necesidad de cierre cognitivo en una muestra de 350 estudiantes universitarios de la Ciudad de Buenos Aires. Los resultados indican asociaciones moderadas entre la justificación del sistema económico y la necesidad de cierre cognitivo ($r=.36$; $p<.01$). Las relaciones halladas permiten establecer que existe una asociación entre estos constructos, sin embargo, no se pueden establecer relaciones de modulación, para ello, se recomiendan estudios de regresión para próximos estudios.

Palabras clave

Justificación del sistema, ESJ, Necesidad de cierre cognitivo, NCC

ABSTRACT

ECONOMIC SYSTEM JUSTIFICATION AND ITS RELATION WITH THE NEED FOR COGNITIVE CLOSURE

The system justification theory posits that individuals have a psychological motivation to defend the system designed to legitimize the status quo that would be modulated by motivational constructs such as the need for cognitive closure. This construct refers to the motivation of people to seek and maintain a definitive answer to a particular problem, as opposed to confusion, ambiguity and / or uncertainty. According to Jost, in every society individuals need to have some knowledge to guide its processing of information, make decisions and guide their behavior to adapt to the society in the best possible way, which is why this construct would favor economic system justification. The aim of this study was to analyze the relationship between economic system justification and the need for cognitive closure in a sample of 350 college students from the City of Buenos Aires. The results indicate moderate associations between economic system justification and the need for cognitive closure ($r = .36$, $p < .01$). The relationships found establish that an association exists between these constructs, however, we can not establish relationships of modulation for it. To this end, regression studies are recommended for future studies.

Key words

Economic system justification, ESJ, Need for cognitive closure, NCC

BIBLIOGRAFIA

- Jost, J.T., Banaji, M.R. & Nosek, B.A. (2012). A decade of system justification theory: Accumulated evidence of conscious and unconscious bolstering of the status quo. *Political Psychology*, 25, 881-919.
- Jost, J. & Thompson, E. (2000). Group-based dominance and opposition to equality as independent predictors of self-esteem, ethnocentrism, and social policy attitudes among African Americans and European Americans. *Journal of Experimental Social Psychology*, 36, 209-232.
- Kruglanski, A. W. (1989). *Lay epistemics and human knowledge: Cognitive and motivational bases*. Plenum Press.
- Kruglanski, A. W. (1990). Lay epistemic theory in social-cognitive psychology. *Psychological Inquiry*, 1(3), 181-197.
- Kruglanski, A. W. (2001). Motivation and social cognition: Enemies or a love story?. *International journal of psychology and psychological therapy*, 1(1), 33-45.
- Kruglanski, A. W. (2004). *Psychology of Closed-Mindedness*. Psychology Press.
- Kruglanski, A. W. & Webster, D. M. (1991). Group members' reactions to opinion deviates and conformists at varying degrees of proximity to decision deadline and environmental noise. *Journal of Personality and Social Psychology*, 61, 212-225.
- Kruglanski, A. W. & Webster, D. M. (1996). Motivated closing of the mind: "Seizing" and "Freezing". *Psychological Review*, 103, 263-283.
- Kruglanski, A. W., De Grada, E., Mannetti, L., Atash, M. N. & Webster, D. M. (1997). Psychological theory testing versus psychometric nay-saying: Comment on Neuberger et al.'s (1997) critique of the Need for Closure Scale. *Journal of Personality and Social Psychology*, 73, 1005-1016.
- Liviatan, I. & Jost, J.T. (2011). System justification theory: Motivated social cognition in the service of the status quo. *Social Cognition*, 29, 231-237.
- Thorisdottir, H. & Jost, J.T. (2011). Motivated closed-mindedness mediates the effect of threat on political conservatism. *Political Psychology*, 32, 785-811.