

XXVII Congreso de la Asociación Latinoamericana de Sociología. VIII Jornadas de Sociología de la Universidad de Buenos Aires. Asociación Latinoamericana de Sociología, Buenos Aires, 2009.

Las Cooperativas Agropecuarias. Federadas de Entre Ríos (CAFER) en la trama innovativa agrícola local. 2000-2009.

Isabel B. Truffer y Daniela Marina Gamboa.

Cita:

Isabel B. Truffer y Daniela Marina Gamboa (2009). *Las Cooperativas Agropecuarias. Federadas de Entre Ríos (CAFER) en la trama innovativa agrícola local. 2000-2009. XXVII Congreso de la Asociación Latinoamericana de Sociología. VIII Jornadas de Sociología de la Universidad de Buenos Aires. Asociación Latinoamericana de Sociología, Buenos Aires.*

Dirección estable: <https://www.aacademica.org/000-062/386>

Acta Académica es un proyecto académico sin fines de lucro enmarcado en la iniciativa de acceso abierto. Acta Académica fue creado para facilitar a investigadores de todo el mundo el compartir su producción académica. Para crear un perfil gratuitamente o acceder a otros trabajos visite: <https://www.aacademica.org>.

Las Cooperativas Agropecuarias Federadas de Entre Ríos (CAFER) en la trama innovativa agrícola local

2000-2009

Isabel B. Truffer¹

Daniela Marina Gamboa²

Resumen

La transformación del perfil productivo de la provincia de Entre Ríos a partir de 1996, no responde sólo a factores vinculados al mercado, ni sólo a la disponibilidad y transferencia de la tecnología (siembra directa, semilla genéticamente modificada, agroquímicos). Esa transformación fue y es, producto de múltiples factores (tecnológicos, sociales, económicos, institucionales, culturales) que constituyen una trama de innovación local, que merece analizarse en profundidad, y desde múltiples perspectivas ya que permitieron la expansión de la agricultura a todo el territorio y la superación de la tendencia histórica de superficie sembrada y producción granaria en la Provincia. Considerando esto, la presente propuesta ha centrado su objeto de estudio en las Cooperativas Agropecuarias Federadas de Entre Ríos, CAFER. Se plantean como interrogantes de qué manera la institución se insertó en el proceso de innovación agrícola entrerriana, las modificaciones en su dinámica institucional, en sus relaciones con las instituciones públicas y con los mercados; cuales fueron las estrategias seguidas en este proceso y a quienes estuvieron dirigidas las mismas. Se

¹ Profesora Titular de Metodología de la Investigación de la Fac. de C. Agropecuarias y Fac. de Bromatología de UNER. Directora de Maestría en Educación y Desarrollo Rural itruffer@arnet.com.ar

² Estudiante de Agronomía Auxiliar de investigación

trabaja con la revisión de diarios y revistas de publicación periódicas, documentos institucionales y entrevistas, con el propósito de comprender de que manera la institucionalidad privada aportó al proceso de innovación tecnológica agrícola de la Provincia de Entre Ríos.

Key Words

Institucionalidad, Cooperativas agrícolas, Innovación

1. Introducción

Las profundas transformaciones del sector agrícola entrerriano y el proceso de expansión sojera en el territorio, aparecen vinculadas a partir de 1996 con dos elementos tecnológicos: por un lado la combinación del glifosato como herbicida y la soja genéticamente modificada resistente a este producto; y por otro, estrechamente vinculado a estos dos primeros elementos, la siembra directa. Sumado a ello, las coyunturas internacionales de los precios y mercados, se conjugaron en el proceso.

No obstante, pensar que fueron solamente estos elementos los que produjeron esta transformación productiva en toda la región, sería un reduccionismo que empobrecería el análisis de un proceso tan complejo. Fueron múltiples los cambios que se dieron y aun se están dando en el entramado social. Algunos imperceptibles, otros tumultuosos, en los ámbitos económico, político y cultural, hasta constituir la nueva organización productiva provincial, que otorgó factibilidad y generó el espacio para las nuevas tecnologías. En este contexto, muchas instituciones del sector desaparecieron, otras aparecieron o se transformaron. Nos preguntamos en este trabajo de que forma las cooperativas, y especialmente las Cooperativas Agropecuarias Federadas de Entre Ríos Cooperativa limitada, CAFER, vivieron la transformación.

En 1907 nace en Entre Ríos la “Cooperativa Agrícola Lucienville” de Basavilbaso, con la que se inicia una larga tradición cooperativista en la Provincia que será referente, por su sistema mixto, del movimiento cooperativo cerealero del país. En la naturaleza cooperativa hay una premisa ética: la solidaridad, la distribución equitativa de los beneficios de la actividad de la institución, aun en

aquellos nuevos socios. Este principio de solidaridad se opone al principio de competencia e individualidad instaurado en la sociedad globalizada. El desempleo masivo y la precarización de las relaciones laborales en el siglo XXI, transforman la solidaridad entre pares, propia del modelo cooperativo y sindical, en la “*competencia entre iguales*” (R. Castel, 2003:57).

Sumado a todo lo expuesto en párrafos anteriores, las condiciones del comercio internacional de granos, las tendencias hacia la concentración de la riqueza y los nuevos roles del Estado llevaron a las cooperativas a una situación de crisis institucional. Dicen Barbosa y Grippo (2001:5) “*Llevado por las nuevas condiciones institucionales y macroeconómicas, un importante sector de empresas cooperativas (por ejemplo las cooperativas de crédito y de consumo) fueron profundamente afectadas por las tendencias a la concentración y desnacionalización del mercado; procesos en buena medida alentados por el Estado con argumentos de eficiencia en el funcionamiento de los mercados, y de promover la integración a los flujos financieros y de comercio internacionales. Al mismo tiempo, los efectos derivados, en términos de desempleo de la globalización hegemónica, llevó a amplios sectores de trabajadores a buscar en las cooperativas una forma de reinserción laboral y productiva; estas experiencias se llevaron adelante en muchos casos, en condiciones desventajosas para los trabajadores, por los problemas de gestión propios de las microempresas, por la emergencia del estado desertor, o peor todavía, por perspectivas clientelares del apoyo a las cooperativas.*”

2. CAFER. Su origen y desarrollo

En todo este contexto de transformaciones de fin de siglo XX, dos organizaciones cooperativas de segundo grado estaban fuertemente arraigadas en Entre Ríos. Una era la Federación Argentina de Cooperativas Agrícolas, FACA, fundada en 1949; y la otra la Asociación de Cooperativas Argentinas, ACA, fundada en 1922, las dos con estrecha vinculación con Federación Agraria Argentina, FAA. Ambas instituciones se originaron para asegurar la provisión de insumos, pasando después a la etapa de comercialización.

La soja, que desde 1980 se cultivaba en los suelos molisoles de la costa del Río Paraná se extendía en el territorio. Las nuevas tecnologías asociadas a la siembra directa habían posibilitado la expansión del cultivo hacia los suelos vertisolicos del este de la Provincia, en el centro y la costa del Río Uruguay. No obstante, las series temporales señalan entre los años 1996 y 2000 una caída de la siembra, la producción y los rendimientos, que recién se revertirá en el nuevo siglo (Gráfico N° 1).

En medio de una incipiente crisis económica, financiera e institucional que hará definitivamente eclosión en diciembre de 2001, en 1999 se produce la quiebra de la Federación Argentina de Cooperativas Agropecuarias, FACA, dejando a nueve cooperativas entrerrianas en situación crítica.

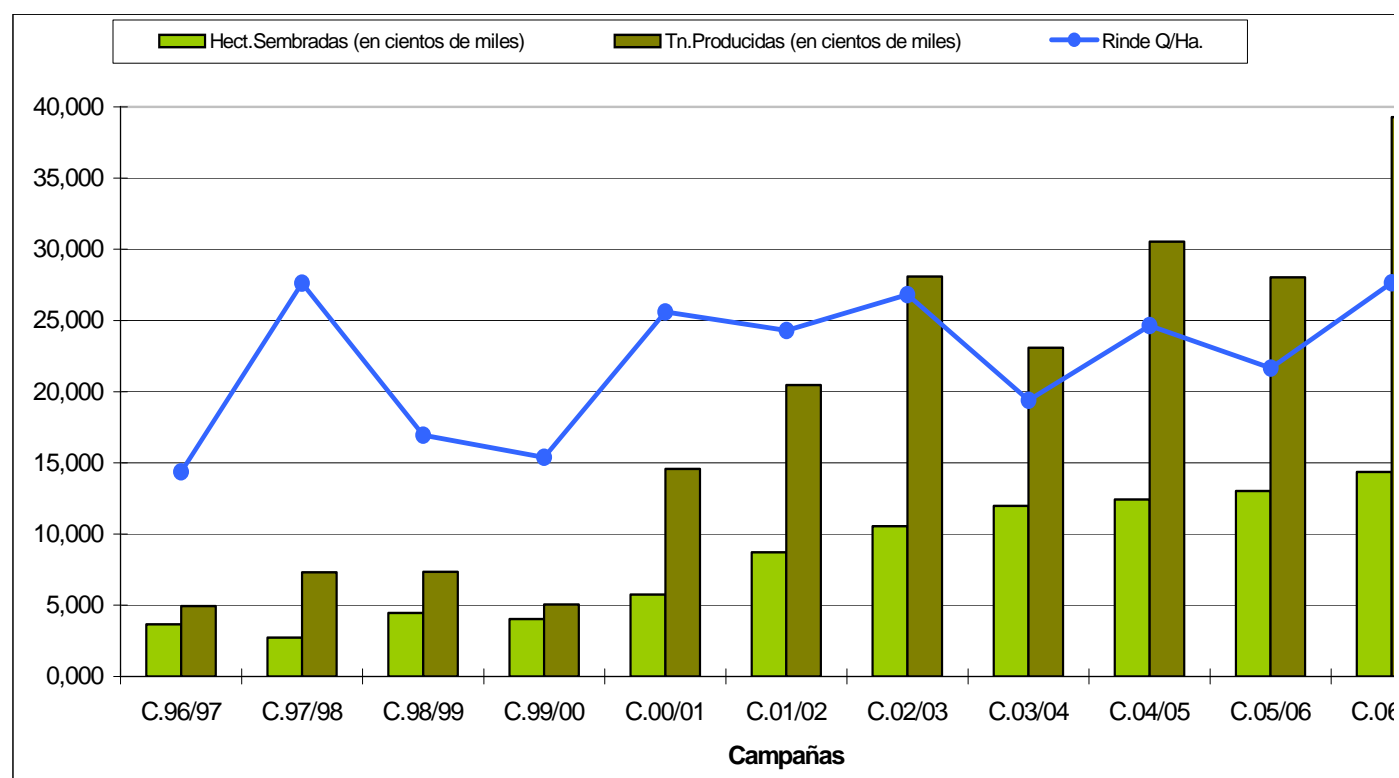
Gráfico N°1

CUADRO 3: Soja - Superficie Sembrada, Producción y Rinde en Entre Ríos - 1996/97 - 2006-07

	C.96/97	C.97/98	C.98/99	C.99/00	C.00/01	C.01/02	C.02/03	C.03/04	C.04/05	C.05/06
Hect.Sembradas (en cientos de miles)	3,670	2,720	4,445	4,018	5,750	8,708	10,550	11,967	12,428	13,027
Tn.Producidas (en cientos de miles)	4,944	7,315	7,359	5,048	14,585	20,462	28,090	23,074	30,539	28,017
Rinde Q/Ha.	14,355	27,613	16,941	15,383	25,601	24,298	26,819	19,388	24,632	21,662

(*) Cifras provisorias

Fuente: DIRECCION DE ESTADISTICA Y CENSOS - PROVINCIA DE ENTRE RIOS



Fuente: DIRECCION DE ESTADISTICA Y CENSOS (datos provisorios) tomado de Truffer, Saluso, Nolla (2009)

Como se dijo en párrafos anteriores, a partir de 1980, después de largos esfuerzos del sistema de CyT entrerriano para lograr la adaptación del cultivo a la región litoral, la soja comienza a constituirse en una alternativa más. Cultural y productivamente, el cultivo se fortaleció reemplazando a los tradicionales como el sorgo y el maíz, pero fundamentalmente desplazando la ganadería, producción característica de la provincia, hacia las zonas marginales a medida que la

rentabilidad se incrementaba. Por primera vez, la siembra directa, posibilita la realización del doble cultivo por campaña, generalmente la rotación trigo soja, lo que se constituye en una de las transformaciones culturales más relevantes de la agricultura local, modificando el ritmo económico de las familias. Los productores asociados a las cooperativas se insertaron en este proceso, requiriendo cada vez más los servicios cooperativos, para el acopio e intermediación (brokers), con la intención de facilitar los procesos de comercialización y disminuir los costos. Frente a esto, las ocho cooperativas agrícolas entrerrianas de primer grado, desprendidas de FACA, se ven en la necesidad estratégica de conformar una nueva institución cooperativa, que, frente a las nuevas reglas del mercado, intermediara con los nuevos mercados, les diera mayor capacidad operativa y las tutelara.

De esta manera nace CAFER en 1999, bajo el slogan “*Eficiencia cooperativa*”, en una interesante síntesis del pensamiento cooperativo y las nuevas normas económicas del momento. Su objetivo inicial fue la concentración del corretaje de granos de las cooperativas integrantes, que se extendió luego a cooperativas no asociadas, al asesoramiento en mercados a futuro y opciones, gestión de compras conjuntas de insumos y exportación de cereales y oleaginosas. El nuevo espacio representa un área de vinculación entre las instituciones de primer grado, las empresas y mercados y el Estado, en especial con el Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria, INTA.

Las cooperativas que conforma CAFER están distribuidas en todo el territorio provincial: La Paz (Dpto La Paz), Aranguren y Seguí (Dpto Paraná), Sola (Dpto Tala), Galarza (Dpto Gualeguay), Gualeguaychú (DptoGualeguaychú), Urdinarrain (Dpto Uruguay), Villa Elisa (Dpto Colón) y los Charrúas (Dpto Concordia). Algunas de ellas tienen doble dependencia con otras instituciones cooperativas de segundo grado, como FEDECO, mientras que otras han permanecido ligadas a ACA.

Un caso paradigmático es el de los productores arroceros de la costa del Uruguay asociados a la Cooperativa de Villa Elisa, miembro de CAFER. Entre Ríos, es la principal provincia productora de arroz, y tuvo una participación creciente en la primera mitad de la década pasada, época en que se realizaron numerosas inversiones en el sector. La máxima producción corresponde a la campaña nacional (1998/99) totalizando más de 900 mil toneladas, es decir alrededor del 56% de la producción nacional. A partir de allí su participación comienza a disminuir.(SAGPYA, 2003). Ante la desfavorable situación del comercio internacional de arroz, las tierras disponibles fueron ocupadas por el cultivo de soja. En general, el productor arrocero disponía de un buen parque de

maquinarias, y ésta se adaptó con relativa facilidad al nuevo cultivo. Por otra parte, la aparición del glifosato (1996), facilitó aun más el manejo del cultivo disminuyendo las múltiples aplicaciones de otros agroquímicos, con lo que se minimizaron los costos. Los buenos precios internacionales y los buenos rendimientos obtenidos, terminaron de afianzar definitivamente el cultivo a la región y así lo demuestran las series estadísticas de superficie sembrada, producción y rendimiento. (Gráfico N°1). De la misma manera que las siete cooperativas restantes, la arrocería de Villa Elisa, en crisis económica financiera, exigida por sus asociados, con escasa experiencia en experiencia en la comercialización de soja, se unió desde su fundación a CAFER, con el objetivo de facilitarle al productor el acceso a insumos, el acopio y la intermediación.

A medida que la producción se incrementaba (período 2001 a 2007) y que el mercado internacional era favorable, el crecimiento de las instituciones de primer y segundo grado fue exponencial. Ampliaron sus servicios, incorporaron instalaciones, silos y hasta instalaron puertos, fábricas de alimentos y molinos como en el caso de la Cooperativa de La Paz. Al mismo ritmo que las cooperativas creció CAFER fortaleciendo su rol en el mercado: servicios de logística y almacenamiento y corretaje de granos. Sus vinculaciones empresariales y bancarias le permitieron ofrecer, a su vez, una serie de servicios hasta ese momento poco usuales para el productor: fideicomisos, mercados a futuro y opciones, asesoramiento en comercialización.

Simultáneamente también aumentaba el número de empresas del sector intermediario y comercializador privado instaladas en la región. Principalmente de origen transnacional, se radicaron en la costa del Paraná, articulando con el puerto de Rosario por el puente Victoria Rosario, inaugurado en 2003, y se constituyeron en una competencia fuerte de las cooperativas. Disminuyendo u obviando los costos de intermediación, con menores costos de fletes, las empresas compran la producción a menor costo, incrementando la rentabilidad del productor.

Bajo estas nuevas condiciones de competencia, los escasos márgenes resultantes de la comercialización de *comodities*, la inestabilidad de los mercados internacionales, los conflictos desatados a partir del mes de marzo de 2008 por la aplicación de retenciones a las exportaciones de soja, y la larga sequía, colocan a las cooperativas entrerrianas en una nueva situación de desventaja.

2.1. Identidad cooperativa y competencia

El objetivo de las cooperativas como entidades autónomas, plasmado en la consigna “*la unión hace la fuerza*” (CAFER, 2009), es formar una organización democrática cuya administración y gestión debe orientarse a hacer frente a las necesidades y aspiraciones de sus asociados, haciendo uso de la cooperativa como empresa de propiedad conjunta frente a las lógicas del mercado. Se le plantea entonces el doble compromiso de solidaridad interna y competitividad externa. En medio de esta tensión se logró filtrar lo que Sergio De Piero (2005:22) denomina “*el clima de época*”, caracterizado por la erosión de la construcción política; la destrucción de los mecanismos de inclusión social que daban a las personas la seguridad y la pertenencia a una institución o grupo social y un Estado puesto en cuestión. No hubo desde la gestión de las cooperativas, como una práctica cotidiana, construcción de “*identidad cooperativa*”, relación de pertenencia ni una práctica de redistribución de excedentes, actitudes que habrían generado fidelidad del productor hacia la misma.

Ante estas circunstancias, breves diferencias en los márgenes de ganancias ofrecidas por las empresas privadas provocaron la migración del mismo desde la cooperativa a la empresa. Producto de ello se establece una relación de *aggiornamento individualista*, propio de nuestros días, que en cierta forma puede asemejarse a la relación ciudadano-Estado. No se quiere su intervención, no se quiere participar, salvo cuando se necesita su aporte.

De las entrevistas realizadas surge, individualmente y desde la expresión verbal, un acuerdo en que se debe abrir la gestión de la cooperativa hacia el cambio y la participación de los productores, pero en los hechos, los Consejos Directivos no logran concretarlo. La dirección de una cooperativa ya implica una distribución de poder, que la participación de la masa societaria puede modificar, por lo que implícitamente las autoridades orientan sus acciones a conservar las posiciones alcanzadas.

Al respecto, las políticas de relación de las cooperativas asociadas a CAFER con sus socios no son homogéneas. Hay cooperativas que presentan una gran apertura de captación de socios, logrando de esta manera un rápido incremento de la masa societaria y de su actividad económica financiera. Esto le permite implementar una política de precios bajos de los insumos, que en cierta forma actúa como regulador a nivel local, permitiendo al productor asociado lograr mayor margen al vender sus

productos. Por el contrario, otras cooperativas de primer grado tienen una política de asociación muy restringida y condicionada. Operan para la compra de insumos y para la venta de la producción a precios del mercado, redistribuyendo los excedentes directamente a los socios. No es posible, en los términos de este trabajo, indagar acerca de los efectos de estas políticas sobre las relaciones cooperativa-asociado, pero se supone que la primera estrategia establece un vínculo relativamente más débil y coyuntural que la segunda, asimilándose a las relaciones empresa-productor.

Se reconoce que el movimiento cooperativo agrario argentino ha transitado por tres etapas: la de aprovisionamiento de insumos, la de comercialización y la de industrialización. Claramente inscrita en la segunda etapa, CAFER, hoy debe buscar alternativas para su fortalecimiento, y lo plantea desde dos ámbitos: diversificación y la industrialización. El primero ofrece una mayor estabilidad de precios y mayores oportunidades de mercados y comercialización; el segundo deja un mayor margen en la cooperativa al incrementar el valor agregado del producto.

En este camino, desde el 2003 CAFER abordó cinco proyectos de industrialización de diversos productos, incluso formalizó un convenio con la UTN para desarrollar alternativas productivas sin que ninguno logre concretarse. También las cooperativas de manera individual han abordado proyectos de industrialización y de diversificación que les garanticen mayor margen de ingresos y mayor estabilidad en el tiempo. Es probable que las causas de esta imposibilidad de transitar desde una etapa de comercialización a otra de diversificación e industrialización que les otorgue mayor estabilidad económica y financiera, deban buscarse en la construcción política institucional a la que hacíamos referencia.

2.2 Los profesionales en las cooperativas de CAFER

Se ha mencionado en párrafos anteriores las dificultades de las cooperativas al insertarse en las nuevas normas y prácticas del mercado internacional y nacional. Un elemento que evidencia esta preocupación fue el requerimiento de los profesionales de la agronomía por capacitarse en estos temas que habitualmente la formación agronómica no incluía. El estudio de las cadenas productivas, de los *clusters*, negocios de *comodities*, de *especialities*, logística y mercado de capitales fueron algunos de los temas requeridos por los profesionales insertos laboralmente en cooperativas y empresas. La Facultad de Ciencias Agropecuarias de la Universidad Nacional de Entre Ríos

implementa en el año 2000, la Especialidad en Dirección de Agronegocios con un relativo éxito. Cerca de un centenar de profesionales, muchos de ellos de cooperativas, han pasado por algunas de las instancias de capacitación que constituyen la carrera.

En este mismo sentido, a partir del mes de setiembre de 2003, a través de un convenio tripartito, INTA, FAA, CAFER, se organizó la articulación de las acciones de capacitación de los profesionales que se desempeñan en las cooperativas entrerrianas. Mediante talleres de discusión con los profesionales involucrados se definieron agendas de capacitación. De acuerdo al Informe 2003-2008 del Convenio, se han realizado un promedio de nueve reuniones anuales. Si bien la intención era capacitar a los profesionales de manera específica en la acción cooperativa, en la formación de una consciencia institucional bajo los principios solidarios, estos temas no fueron priorizados a la hora de armar la agenda. Los principales considerados fueron: ecofisiología de los cultivos; control integrado de enfermedades, plagas y malezas; aplicación de agroquímicos, planificación y costos. La aparición de la roya de la soja en la región norte de nuestro país fue un llamado de atención para los profesionales, que requirieron urgente capacitación, a través de la asistencia de INTA, en el reconocimiento de la enfermedad. La acción de CAFER se volcó a ofrecer los servicios de laboratorios para diagnóstico anticipado de la enfermedad a campo, la adquisición de lupas de mano y de mesa y el entrenamiento de profesionales para la detección.

Se incluyeron como temas de debate, los vinculados a la ley de semillas y al surgimiento de nuevos actores en el sector y nuevas formas de comercialización que preocupan al movimiento cooperativo. Una vez más los reclamos de capacitación circularon en torno a los agronegocios.

Las temáticas en torno al desarrollo local y regional, las condiciones sociales en las que desarrollan su tarea y el espíritu cooperativo, que en el inicio se planteaban como prioritarios, no se revelan como tales en las agendas de capacitación de los Ingenieros Agrónomos de las cooperativas vinculadas a CAFER.

Una de las mayores dificultades que presenta el compromiso con el desarrollo de la región por parte de los profesionales de cooperativas, es su escasa permanencia en las mismas y su alta rotación. De un grupo inicial de veinte profesionales en 2003, al final del período se registran quince, y de ellos, aproximadamente la mitad se renovado. ¿Cuáles son las razones para ello? En primer lugar, hasta el 2007, las empresas privadas, ofrecían mejores condiciones de contratación que las cooperativas. Por otra parte, muchos de los contratos de estos técnicos de cooperativas

reconocen una retribución económica por la producción del cultivo. Esto los transforma en monitores de cultivo, especialmente de soja, para quienes la diversificación productiva es un problema más, dado que la misma altera su esquema de trabajo y de remuneración. Ante una propuesta de diversificación, el técnico entiende que debe ocuparse de un tema, en el cual no siempre es especialista, y que además no le reportará un plus remunerativo. Esto coloca al técnico en una tensión, que redundará en su permanencia laboral.

La formación de los ingenieros en la universidad, lejos de lograr una mirada sistémica, los restringe a una formación por actividad productiva, por cultivos. No obstante, muchas veces el técnico tiene una preocupación por la inserción social del productor y su familia y de construcción democrática para la cooperativa. Pero esto también deriva en un proceso de construcción política que puede poner en riesgo la estabilidad de las posiciones dirigentes. Entonces se privilegia la estabilidad del sistema.

La consideración de estos factores es muy relevante a la hora de analizar las consecuencias contaminantes del monocultivo de soja, la inestabilidad económica y social que genera el mismo y la consecuente concentración de la riqueza. Atento a esto el Convenio INTA CAFER FAA(2003-2008) ha implementado un proyecto, financiado por FONTAR, denominado “Hacia una producción más limpia”, donde se centra en la capacitación de prácticas menos agresivas para el ambiente y un servicio de apoyo (alertas meteorológicas, mapeos de riesgo, etc) que permitan un manejo más saludable.

2.3 Los jóvenes en las cooperativas

El Convenio INTA CAFER FAA (2003-2008), también contempla la capacitación de los jóvenes hijos de productores. Las acciones se orientaron a la organización de los Centros Juveniles en las Cooperativas de La Paz, Seguí, Villa Elisa, Aranguren, Gobernador Sola, Galarza, Gualeguaychú, y San Salvador y Urdinarrain; y a la concreción de cinco encuentros Anuales Juveniles y dos campamentos, donde participaron más de seiscientos jóvenes.

En la capacitación recibida también se priorizaron los temas técnicos, vinculados sobre todo a la producción sojera. No obstante ello, y como contra cara de este proceso, se trabajó intensamente

en la formación de centros juveniles y la inserción crítica de los hijos de productores en el debate de la cuestión rural.

El primer encuentro de Jóvenes se realizó en Villa Elisa en el año 2003. De informe oficial del convenio surge la relevante participación por parte de INTA a través del entonces Vicepresidente de la Institución, Ing. Carlos Chepi, del presidente de la FAA de Entre Ríos, Alfredo De Angelis y del presidente de la FAA, Eduardo Buzzi. Sin dudas, estas acciones de participación política dieron pie a un proceso de construcción crítica inédito en Entre Ríos. Cinco años más tarde, los mismos actores, se encuentran en otras posiciones, involucrados en el denominado “conflicto del campo”, movimiento en el que la ciudadanía entrerriana tuvo una participación relevante.

3. Conclusiones

Este trabajo, que forma parte de una serie de investigaciones preliminares acerca de las instituciones del sector agropecuario que están comprometidas en los cambios de escenario de los últimos años.

Si bien es una primera aproximación al tema, es evidente papel preponderante de las cooperativas en el desarrollo de esta nueva agricultura entrerriana, y el modelo económico y social que ello conlleva. A partir de este compromiso surgen tensiones entre los principios éticos que sustentan estas instituciones, sus formas de insertarse en los mercados, la competitividad requerida para ello, la distribución de poder al interior de las instituciones y la mirada crítica que se pretende de los productores y sus familias.

Agradecimientos: a los técnicos que facilitaron la información y a quienes colaboraron con nosotros a través de las entrevistas.

Bibliografía

- BARBOSA, OSCAR Y RODOLFO GRIPPO (2001) **Cooperativismo, globalización y desarrollo local** Centro de Investigaciones Económico Social de Entre Ríos CIESER Encuentro Río Cooperativo 2000. Identidad "Cooperativa para el nuevo Milenio" promovido por la Alianza Cooperativa Internacional ICA, Río de Janeiro, Diciembre de 2000; proyecto de investigación denominado *Reconversión productiva, competitividad y cultura cooperaria: el aporte de las cooperativas de Entre Ríos al Desarrollo local*. FCE, UNER.
- SAGPYA (2003) **Informe de Productos Regionales Arroz** www.sagpya.mecon.gov.a consultado en mayo de 2009
- TRUFFER, I. SALUSO, A. Y NOLLA, J.D. **Las investigaciones que posibilitaron la expansión de la soja en el territorio entrerriano**. Inédito. presentado ante el Congreso Internacional Americanista México julio de 2009
- Informe INTA CAFER FAA archivo PDF 2008