

X Congreso Internacional de Investigación y Práctica Profesional en Psicología
XXV Jornadas de Investigación XIV Encuentro de Investigadores en Psicología
del MERCOSUR. Facultad de Psicología - Universidad de Buenos Aires, Buenos
Aires, 2018.

Toma de decisiones ¿racionales?: efectos de impulsividad y framing en la toma de decisiones económicas riesgosas.

Avellaneda, Brian y Sánchez, Federico José.

Cita:

Avellaneda, Brian y Sánchez, Federico José (2018). *Toma de decisiones ¿racionales?: efectos de impulsividad y framing en la toma de decisiones económicas riesgosas*. X Congreso Internacional de Investigación y Práctica Profesional en Psicología XXV Jornadas de Investigación XIV Encuentro de Investigadores en Psicología del MERCOSUR. Facultad de Psicología - Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires.

Dirección estable: <https://www.aacademica.org/000-122/300>

ARK: <https://n2t.net/ark:/13683/ewym/6u2>

TOMA DE DECISIONES ¿RACIONALES?: EFECTOS DE IMPULSIVIDAD Y FRAMING EN LA TOMA DE DECISIONES ECONÓMICAS RIESGOSAS

Avellaneda, Brian; Sánchez, Federico José

Universidad de Buenos Aires. Argentina

RESUMEN

La forma en que la información nos es presentada cuando tomamos decisiones es determinante al punto que esto puede llegar a modificar nuestra preferencia por una u otra opción, esto es conocido como efecto framing (Kahneman & Tversky, 1979; Tversky & Kahneman, 1981). Al mismo tiempo, investigaciones anteriores han encontrado que la impulsividad, en sus diferentes facetas, tiene influencia sobre el rendimiento en diferentes tareas de toma de decisiones (Zermatten et al., 2005; Fanken et al., 2008 y Billieux et al., 2010). El presente trabajo busca estudiar la posible relación entre impulsividad (Squilace, 2017) y el efecto framing, considerando los aportes de estudios con neuroimágenes (Brown, 2006; Demartino, 2006) que sugieren que ambos podrían estar relacionados al estar asociados a la actividad de una estructura subcortical común: la amígdala. Nos proponemos indagar acerca de la interacción entre impulsividad y efecto framing a través de una tarea de toma de decisiones riesgosas (Demartino, 2006) al mismo tiempo que se evaluará la impulsividad utilizando el Cuestionario de Urgencia, Busqueda de sensaciones e Impulsividad (C.U.B.I.) (Squilace, 2017). Los resultados preliminares sugieren que mayores puntajes en la escala Busqueda de Sensaciones correlacionan positivamente con mayores puntajes de efecto Framing.

Palabras clave

Toma de decisiones económicas riesgosas - Framing - Impulsividad

ABSTRACT

ARE OUR CHOICES RATIONAL?: IMPULSIVITY AND FRAMING EFFECT IN RISKY DECISION MAKING

The way that information is presented to us when we make decisions is so influential that it can modify our option of preference in the same choice, this is known as the framing effect (Kahneman & Tversky, 1979, Tversky & Kahneman, 1981). At the same time, previous research has found that impulsivity, in its different facets, influences performance in different decision-making tasks (Zermatten et al., 2005, Fanken et al., 2008 and Billieux et al., 2010). The present work seeks to study the possible relationship between impulsivity (Squilace, 2017) and the framing effect, considering the contributions of neuroimaging studies (Brown, 2006, Demartino, 2006) that suggest that both could be related by being associated to the activity of a common subcortical structure: the amygdala. We intend to investigate the interaction between impulsivity and framing effect through a risky decision-making task (Demartino, 2006) while evaluating impulsivity using the Urgency, Sensation Seeking

and Impulsivity Questionnaire (CUBI, in Spanish) (Squilace, 2017). Preliminary results suggest that Sensation Seeking scale scores are positively correlated to the Framing effect scores.

Keywords

Risky economic decision making - Framing - Impulsivity

BIBLIOGRAFÍA

- Billieux, J., Gay, P., Rochat, L., & Van der Linden, M. (2010). The role of urgency and its underlying psychological mechanisms in problematic behaviours. *Behaviour research and therapy*, 48(11), 1085-1096.
- Brown, S.M., Manuck, S.B., Flory, J.D., & Hariri, A.R. (2006). Neural basis of individual differences in impulsivity: contributions of corticolimbic circuits for behavioral arousal and control. *Emotion*, 6(2), 239.
- De Martino, B., Kumaran, D., Seymour, B., & Dolan, R.J. (2006). Frames, biases, and rational decision-making in the human brain. *Science*, 313 (5787), 684-687.
- Franken, I.H., van Strien, J.W., Nijs, I., & Muris, P. (2008). Impulsivity is associated with behavioral decision-making deficits. *Psychiatry research*, 158(2), 155-163.
- Kahneman, D., & Tversky, A. (1979). Prospect theory: An analysis of decision under risk. *Econometrica*, 47, 263-291.
- Kahneman, D., & Frederick, S. (2007). Frames and brains: Elicitation and control of response tendencies. *Trends in cognitive sciences*, 11(2), 45-46.
- Mahoney, K.T., Buboltz, W., Levin, I.P., Doverspike, D., & Svyantek, D. J. (2011). Individual differences in a within-subjects risky-choice framing study. *Personality and Individual Differences*, 51(3), 248-257.
- Sebastian, A., Jung, P., Krause-Utz, A., Lieb, K., Schmahl, C., & Tüscher, O. (2014). Frontal dysfunctions of impulse control-a systematic review in borderline personality disorder and attention-deficit/hyperactivity disorder. *Frontiers in human neuroscience*, 8, 698.
- Squillace, M., & Picón-Janeiro, J. (2017). Impulsividad, un constructo multifacético: validación del CUBI. *Revista Evaluar*, 17 (1), 01-17. Recuperado de <https://revistas.unc.edu.ar/index.php/revaluar>
- Tversky, A., & Kahneman, D. (1981). The framing of decisions and the psychology of choice. *Science*, 211(4481), 453-458.
- Zermatten, A., Van der Linden, M., d'Acremont, M., Jermann, F., & Bechara, A. (2005). Impulsivity and decision making. *The Journal of nervous and mental disease*, 193(10), 647-650.